



Head of Sales (m/w) in AdTech Startup Berlin

Anstellung: Vollzeit

Location: Altensteinstraße 40, 14195 Berlin (FU Inkubator)

FROGO AD (www.frogo-ad.com) ist ein junges AdTech Unternehmen aus Berlin und wird durch das EXIST-Gründerstipendium des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi) gefördert sowie durch das Gründerzentrum Profund Innovation der Freien Universität Berlin unterstützt. Unsere Vision ist es, mit innovativen Services die Online-Marketing Branche nachhaltig zu prägen. Durch die Passion für moderne Technologien wie künstlicher Intelligenz und Machine Learning soll FROGO AD künftig die Kundenansprache entscheidend verändern.

Deine Mission:

Im Bereich Sales unterstützt du das Gründerteam bei der Marktaufbereitung durch die Akquise von Test- und Pilotpartnern sowie bei der Ausarbeitung einer passenden Vertriebsstrategie.

Unsere Erwartung an Dich:

- Mit betriebswirtschaftlichem Know-how unterstützt du uns bei der Akquise von Test- und Pilotpartnern
- Im B2B-Umfeld bewegst du dich sicher und kannst potentielle Interessenten souverän überzeugen
- Neben operativer Akquise hast du Spaß an der Ausarbeitung von kurz- und mittelfristigen Vertriebsstrategien
- Du kannst Softwarelösungen in das richtige Licht rücken ohne dabei unrealistische Erwartungshaltungen zu schüren
- Offene, direkte und zielgruppengerechte Kommunikation fällt dir leicht

Nice to have:

Du hast bereits erste Erfahrungen mit Ad-Technologien, Performance Marketing oder Tools im Bereich des Online-Marketings

Was wir Dir bieten:

- Faire Bezahlung & virtuelle Optionen
- Unkomplizierte Startup-Atmosphäre mit den drei Gründern
- Flexible Arbeitszeit

Deine Bewerbung:

Bitte schicke uns deinen Lebenslauf, aktuelle Zeugnisse und ein kurzes Anschreiben (max. 1 DIN A4 Seite).

Deine Unterlagen kannst du an founders@frogo-ad.com via E-Mail schicken. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!